

Marketingový špecialista

Uchádzača overíme na vašu žiadosť

Očakávaná mzda: **2 000 €**

Cena: **2 400 € bez DPH**

Preferovaná pracovná pozícia

Marketingový špecialista

Mobilné & Telekomunikačné služby

Preferovaná lokalita

Bratislava

Jazyky

Slovensky - Expert (C2)

Anglicky - Stredne pokročilý (B2)

Rusky - Mierne pokročilý (B1)

Nemecky - Začiatocník (A2)

Zručnosti

Microsoft Office - Pokročilý

Pracovné skúsenosti / Work experiences

01/2017 - trvá

Konatel'

Zameranie spoločnosti:

Zásielkový predaj alebo predaj cez internet

- » spravovanie webovej stránky a e-shop platformy
- » logistika, sklad, odosielanie tovaru, komunikácia so zákazníkmi
- » marketing (Facebook, Instagram, SEO kampane, Google analytics, letáky, propagačné materiály...)
- » stratégia a plánovanie

09/2003 - 12/2016

Vedúca tímu podpory predaja / Senior špecialista podpory predaja / Senior špecialista kvality a podpory predaja / Špecialista segmentového manažmentu a stratégie / Špecialista nepriameho predaja

Zameranie spoločnosti:

Činnosti drôtových telekomunikácií

Vedúca tímu podpory predaja (07/2011 - 12/2016)

- » zodpovednosť za chod aktivít tímu podpory predaja
- » motivácia, rozvoj a kaučing ľudí v tíme
- » administratívna, systémová a procesná podpora pre regionálny manažment
- » monitorovanie dodržiavania štandardov kvality na predajných miestach
- » zodpovednosť za vzhľad predajní podľa dizajn manuálu , budovanie nových predajní, redizajn existujúcich a potrebná technická podpora súvisiaca s prevádzkou predajní
- » zodpovednosť za regionálne marketingové aktivity a reklamné predmety pre potreby predajní
- » navrhovanie odmeňovacích a motivačných schém predajcov
- » participácia na aktuálnych zverených projektoch

Senior špecialista podpory predaja (07/2010 - 06/2011)

- » zodpovednosť za zjednotenie podporných predajných aktivít po integrácii so spoločnosťou
- » odmeňovacie schémy pre majiteľov brand shopov (autorizovaných partnerských predajní), nastavovanie jednotného modelu odmeňovania

za predaj mobilných aj fixných služieb - príprava vstupov pre samotný výpočet odmien

- » motivačné súťaže pre predajcov vlastných aj partnerských predajní
- » participácia na medzinárodnom motivačnom programe v

Senior špecialista kvality a podpory predaja (11/2007 - 06/2010)

- » navrhovanie, implementovanie, kontrola a vyhodnocovanie parametrov kvality predaja a ďalších podporných aktivít
- » zodpovednosť za rozvoj a zlepšenie kvality a podpory predaja
- » nastavenie schémy vzdelávania jednotlivých predajných kanálov a štandardov predaja
- » participácia na agende odmeňovania pre zmluvných partnerov
- » budovanie motivačných schém pre zvyšovanie predaja všetkých predajných kanálov

Špecialista segmentového manažmentu a stratégie (01/2005 - 10/2007)

- » zodpovednosť za relevantné aktivity rozvoja všetkých predajných kanálov - segment rezidenčných zákazníkov
- » monitorovanie a vyhodnocovanie nákladovosti jednotlivých predajných kanálov
- » zodpovednosť za zmluvnú agendu s autorizovanými partnermi
- » definovanie, monitorovanie a vyhodnocovanie kvalitatívnych ukazovateľov predaja

Špecialista nepriameho predaja (09/2003 - 12/2004)

- » koordinácia podporných aktivít nepriameho predaja
- » príprava relevantných materiálov vrátane zmlúv s autorizovanými partnermi
- » zodpovednosť za vyhodnocovanie plnenia predajných plánov a vyplácanie odmien autorizovaným partnerom
- » adekvátne podporné aktivity pre regionálnych manažérov v rámci Slovenska
- » kooperácia na vzniku a rozvoji nového predajného kanálu - Brand shopov

Vzdelanie / Education

1998 - 2003

Národohospodárska fakulta

Hospodárska politika

1994 - 1998

Gymnázium

Kurz: **Project management Basic**

Kurz: **Základy úspešnej prezentácie v anglickom jazyku**

Kurz: **Insights do osobnej efektivity**

Kurz: **Prezentačné zručnosti**

Kurz: **Komunikačné zručnosti**

Kurz: **Digitálna garáž**

Kurz: **Google Ads (AdWords) - pre začiatočníkov**