

Obchodný / Logistický manažér / Senior Key Account Manager

Kandidát má dlhoročné skúsenosti v rámci obchodu vo firmách logistického zamerania, ako zo samostatných pozícií, tak i ako Vedúci oddelenia. Dvakrát bol zodpovedný za vybudovanie obchodného oddelenia, v rámci obchodu zastrešoval celé Slovensko a časom riešil i medzinárodný obchod. Pozície zahrňovali i veľké množstvo tendrov, akvizícií nových zákazníkov, osobné stretnutia i cenotvorbu. Anglický jazyk využíval 90% pracovného času. Čo sa týkalo plnenia plánov, dosiahli 98% úspešnosť v prvých 7-mich mesiacoch. Ako logistický manažér sa snažil vytvoriť fungujúce vlakové spojenie medzi Slovenskom a známymi prístavmi. Práca pod tlakom je pre neho veľmi motivujúca, snaží sa o osobné vzťahy s klientmi. Baví ho aktívna, živá práca.

Očakávaná mzda: **3 500 €**

Cena: **4 200 € bez DPH**

Preferovaná pracovná pozícia

Manažér logistiky

Key account manager

Výkonný riaditeľ

Preferovaná lokalita

Slovenská republika

Okres Malacky

Jazyky

Anglicky - Expert (C2)

Slovensky - Expert (C2)

Nemecky - Mierne pokročilý (B1)

Rusky - Začiatočník (A2)

Zručnosti

Fakturácia - Pokročilý, Hospodárska korešpondencia - Pokročilý, Jednoduché účtovníctvo - Základy, Personalistika - Pokročilý, Podvojne účtovníctvo - Základy, Strojepis - Expert, Administrácia LAN/WAN - Základy, ALFA - Základy, IBM lotus notes - Pokročilý, Klient/server administrácia - Základy, Microsoft Excel - Expert, Microsoft Outlook - Pokročilý, Microsoft Power point - Pokročilý, Microsoft Windows - Pokročilý, Microsoft Word - Pokročilý

Pracovné skúsenosti / Work experiences

2018 - súčasnosť

Riaditeľ

Zameranie spoločnosti:

Logistická spoločnosť - námorná doprava

06/2017 - 01/2019

Obchodný manažér

Zameranie spoločnosti:

Ostatné pomocné činnosti v doprave

- » vyhľadávanie nových zákazníkov na medzinárodné spoločnosti (international biz) hlavne z automobilového priemyslu, ale aj iných s potenciálom námorných a leteckých preprav
- » starostlivosť o existujúcich zákazníkov
- » samostatné vyhľadávanie zákazníkov, osobný kontakt s novými ako aj existujúcimi zákazníkmi na dennej báze, cestovanie za zákazníkmi po celkom Slovensku
- » naceňovanie individuálnych preprav, tendrov a pod.
- » dohadovanie vstupných cien s dodávateľmi
- » vytváranie prezentácií a prezentovanie spoločnosti na lokálnej ako aj na medzinárodnej úrovni
- » vedenie "in-house" sales tímu
- » CRM manažment

03/2017 - 05/2017

Business Development Manager (Česká republika)

Zameranie spoločnosti:

Logistická spoločnosť

- » aktívne vyhľadávanie nových zákazníkov a starostlivosť o existujúcich zákazníkov
- » dohadovanie cien námorných, leteckých, železničných ako i kamiónových prepráv
- » naceňovanie individuálnych prepráv a tendrov
- » reprezentovanie spoločnosti

05/2016 - 08/2016

Obchodný manažér / Obchodný zástupca

Zameranie spoločnosti:

Námorná a pobrežná nákladná vodná doprava

- » vyhľadávanie nových zákazníkov
- » osobný kontakt a rokovania s novými a zabehnutými zákazníkmi na dennej báze
- » dohadovanie cien a naceňovanie individuálnych a tendrových cien

01/2006 - 02/2016

Manažér pre logistiku a EDI vývojové riešenia / Obchodný a marketingový riaditeľ

Zameranie spoločnosti:

Ostatné pomocné obchodné činnosti i. n.

Manažér pre logistiku a EDI vývojové riešenia (01/2015 - 02/2016)

- » EDI - elektronizácia produktov a spojenie zákazníkov do plne automatizovaného systému knihovania s lodnou spoločnosťou + support
- » Logistika - implementácia procesov spojených s logistikou (stock, repositioning, opravy kontajnerov, atď.), vytvorenie vlastného dedikovaného vlakového spojenia Slovenska s Adriatickými prístavmi hlavne Koper, Trieste, Rijeka, so zámerom šetrenia nákladov pre spoločnosť + support

Obchodný a marketingový riaditeľ (01/2006 - 01/2015)

- » získanie zákazníkov, osobný kontakt
- » naceňovanie prepráv
- » vyjednávanie cien s dodávateľmi, s vedením spoločnosti v Geneve
- » vytváranie prezentácií, štatistik pre účely prezentovania spoločnosti ako aj pobočky na Slovensku
- » reprezentovanie pobočky na výročných konferenciách ako aj odborných konferenciách
- » vedenie 5 členného tímu obchodných zástupcov
- » zástupca vedúceho pobočky na Slovensku

- » budgetovanie, forecastovanie na ročnej báze
- » vytváranie biznis plánov pre spoločnosť na nasledujúce časové obdobia

08/2003 - 01/2015

Obchodný a marketingový riaditeľ / Kontrolné oddelenie

Zameranie spoločnosti:

Ostatné pomocné obchodné činnosti i. n.

Obchodný a marketingový riaditeľ (09/2005 - 01/2015)

- » získavanie zákazníkov, osobný kontakt
- » naceňovanie prepráv
- » vyjednávanie cien s dodávateľmi, s vedením spoločnosti v Geneve
- » vytváranie prezentácií, štatistík pre účely prezentovania spoločnosti ako aj pobočky na Slovensku
- » reprezentovanie pobočky na výročných konferenciách ako aj odborných konferenciách
- » vedenie 5 členného tímu obchodných zástupcov
- » zástupca vedúceho pobočky na Slovensku
- » budgetovanie, forecastovanie na ročnej báze
- » vytváranie biznis plánov pre spoločnosť na nasledujúce časové obdobia

Kontrolné oddelenie (08/2003 - 09/2005)

- » kontrola správnosti spracovanie prepravných prípadov
- » kontrola fakturácie
- » kontrola dodržiavania termínov
- » quality management

07/1998 - 08/2003

LCL Manažér námorného oddelenia / Operatér námorných a riečnych prepráv

Zameranie spoločnosti:

Ostatné pomocné činnosti v doprave

LCL Manažér námorného oddelenia (01/2001 - 08/2003)

- » samostatné spracovanie prepravných prípadov od získania zákazníka, cez nacenenie, až po fakturáciu
- » rozbehnutie vlastného LCL systému spoločnosti

- » vytvorenie vlastných dodávateľských štruktúr a cenníkov pre zákazníkov
- » zabezpečovanie riečnych prepráv (break bulk)

Operatér námorných a riečnych prepráv (07/1998 - 01/2001)

- » samostatné spracovanie prepravných prípadov od nacenenia až po fakturáciu

Vzdelanie / Education

1994 - 1998

Obchodná akadémia

Daňovník

2011

Kurz: **Microsoft Excel III - expert**