

Obchodný zástupca

Uchádzača overíme na vašu žiadosť

Očakávaná mzda: **1 300 €**

Cena: **1 560 € bez DPH**

Preferovaná pracovná pozícia

Nákupca

Obchodný zástupca

Odborný predajca

Preferovaná lokalita

Bratislavský kraj

Bratislava

Jazyky

Slovensky - Expert (C2)

Anglicky - Mierne pokročilý (B1)

Nemecky - Mierne pokročilý (B1)

Zručnosti

Fakturácia - Základy, Hospodárska korešpondencia - Pokročilý, Personalistika - Pokročilý, Pokladňa - Pokročilý, Skladové hospodárstvo - Pokročilý, Strojopis - Pokročilý, Microsoft Office - Pokročilý

Pracovné skúsenosti / Work experiences

07/2019 - trvá

Marketingový manažér

Zameranie spoločnosti:

Predaj profesionálnej DJ techniky

- » príprava, spracovanie a realizácia direct mailových a iných marketingových aktivít
- » príprava, spracovanie, úpravy a produkcia propagačných materiálov (grafický dizajn)
- » manažovanie sociálnych sietí spoločnosti – facebook, instagram
- » tvorba príspevkov na sociálne siete
- » propagácia aktivít spoločnosti
- » spravovanie e-shopu spoločnosti (doplňanie produktov, aktualizácie cien a pod.)
- » komunikácia so zákazníkmi (osobná, mail, web-chat, telefonická)
- » plnenie ďalších úloh zo strany spoločnosti

2017 - 03/2019

Obchodný zástupca / b2b sales Representative

Zameranie spoločnosti:

Velkoobchod s ostatnými domácimi potrebami

- » zodpovednosť za dosahované obchodné výsledky v pridelenom regióne
- » starostlivosť o zverených zákazníkov, návštevy v prevádzkach (storecheck)
- » zaistenie kompletného informačného a logistického servisu zvereným zákazníkom
- » prezentácia a predaj titulov z ponuky zamestnávateľa
- » aktívny podiel na umiestnení tovaru spoločnosti na predajných plochách zákazníkov
- » spracovanie objednávok a hlásení predaja zverených zákazníkov v b2b
- » kontrola a aktívne riešenie saldokonta - pohľadávok zverených zákazníkov
- » vyhľadávanie nových zákazníkov a predajných miest v pridelenom regióne
- » aktívna účasť na pravidelných poradách obchodného tímu zamestnávateľa
- » spolupodieľanie na marketingových aktivitách spoločnosti prostredníctvom sociálnych sietí
- » pravidelný reporting a predikcia obchodných výsledkov

2016 - 2017

Osobný tréning s klientom na mieru

Zameranie spoločnosti:

Športové služby

- » vypracovanie stratégie stravovania - podľa cieľov klienta
- » konzultácie s klientmi (osobné aj telefonické)
- » návrh a vypracovanie funkčného tréningového plánu
- » tréning s klientom v priestoroch fitness centra
- » motivácia klientov

2013 - 2016

Manager / Vedúci predajne

Zameranie spoločnosti:

Ostatný maloobchod s novým tovarom v špecializovaných predajniach i. n.

- » zabezpečenie plynulého chodu obchodnej prevádzky
- » vedenie štyroch pracovníkov predajne
- » vybavovanie bežnej administratívy (mailová komunikácia so zákazníkom)
- » prijímanie a zaškoľovanie nových pracovníkov
- » motivovanie a hodnotenie predajcov, rozvíjanie ich odborných schopností
- » realizácia pracovných pohovorov
- » tvorba smien
- » predaj a práca s PC (práca s registračnou pokladňou)
- » zodpovednosť za hotovosť v pokladni
- » riešenie e-shopu a zákazníckych objednávok
- » telefonická podpora a komunikácia so zákazníkmi
- » odvody tržieb do banky
- » vystavovanie záručných listov
- » vykonávanie riadnej, priebežnej a mimoriadnej inventarizácie zásob

2011 - 2013

Predajca

Zameranie spoločnosti:

Veľkoobchod s počítačmi, počítačovými periférnymi zariadeniami a softvérom

- » predaj a práca s PC
- » inkasovanie hotovostných a bezhotovostných platieb
- » riešenie zákazníckych objednávok e-shopu
- » mailová komunikácia so zákazníkmi
- » vybavovanie bežnej administratívy
- » vystavovanie záručných listov
- » telefonická podpora a komunikácia so zákazníkmi
- » odvody tržieb do banky
- » zodpovednosť za hotovosť v pokladni
- » udržiavanie čistoty a poriadku na pracovisku
- » podieľanie sa na pravidelných inventúrach

2010 - 2011

Vedúci zmeny / Grafik

Zameranie spoločnosti:

Maloobchod s novinami a kancelárskymi potrebami v špecializovaných predajniach

- » vedenie štyroch pracovníkov predajne
- » tvorba grafických návrhov pre zákazníkov pobočky
- » tvorba vizitiek
- » komunikácia so zákazníkmi (mail, telefonická a osobná)
- » vybavovanie bežnej administratívy
- » predaj a práca s PC (práca s registračnou pokladňou)
- » odvody tržieb do banky

2003 - 2010

Vedúci oddelenia / Poradca pre predaj

Zameranie spoločnosti:

Maloobchod s elektrickými zariadeniami pre domácnosť v špecializovaných predajniach

Vedúci oddelenia (2006 - 2010)

- » vedenie štyroch pracovníkov predajne
- » osobné konzultácie s klientmi predajne

- » mailová a telefonická komunikácia s klientom
- » preceňovanie a vystavenie sortimentu
- » rezervácie tovaru pre zákazníkov
- » pomoc pri riešení reklamácií

Poradca pre predaj (2003 - 2006)

- » predaj (práca s PC)
- » osobné konzultácie s klientmi predajne
- » mailová a telefonická komunikácia s klientom
- » preceňovanie a vystavenie sortimentu
- » zodpovednosť za správne označenie ceny a názvu tovaru
- » vystavovanie záručných listov
- » udržiavanie čistoty a poriadku na pracovisku
- » podieľanie sa na pravidelných inventúrach

Vzdelanie / Education

1999 - 2003

Združená stredná priemyselná škola

Dizajnér

2016

Kurz: **Kurz osobného fitness trénera**

2012

Kurz: **Úspešný predaj**

2010

Kurz: **Predajné techniky a stratégia predaja**

2010

Kurz: **Adobe Photoshop**