

Account Manager / Projektový manažér

Uchádzača overíme na vašu žiadosť

Očakávaná mzda: **1 700 €**

Cena: **2 040 € bez DPH**

Preferovaná pracovná pozícia

Projektový manažér

Account manager

Preferovaná lokalita

Okres Žilina

Jazyky

Slovensky - Expert (C2)

Anglicky - Stredne pokročilý (B2)

Nemecky - Začiatocník (A2)

Zručnosti

Microsoft Outlook - Pokročilý, SAP - Pokročilý, Microsoft Office - Pokročilý

Pracovné skúsenosti / Work experiences

05/2019 - trvá

Manažér pre obchod, marketing a projekty

Zameranie spoločnosti:

Ostatné vydavateľské činnosti

- » tvorba a realizácia obchodnej vízie a stratégie spoločnosti
- » zodpovednosť za plnenie obchodného plánu
- » príprava cenových ponúk a objednávok pre klientov
- » akvizícia nových klientov a vedenie obchodných rozhovorov
- » CRM starostlivosť o existujúcich klientov
- » reporting a analýza činnosti prideleného segmentu
- » sledovanie ukazovateľov – google adsence, admanager
- » spolupráca s externými spolupracovníkmi a intenzívna spolupráca s inými oddelenia
- » komplexné zastrešenie a tvorba marketingového plánu a aktívna účasť na eventoch
- » analýza trhu, monitorovanie trendov a činnosti konkurencie
- » zodpovednosť za budovanie značky a postavenie na trhu

07/2018 - 05/2019

Projektový manažér pre SAP systém

Zameranie spoločnosti:

Ostatné služby týkajúce sa informačných technológií a počítačov

- » zodpovednosť za riadenie tímu, projektov
- » komunikácia so zákazníkmi
- » organizovanie stretnutí s vedením spoločnosti, so zákazníkom
- » tvorba základných projektových dokumentov
- » vytváranie reportov, správ, záznamov

01/2011 - 06/2018

Špecialista na oddelení Strategickej výroby (sekcia Materiálového zabezpečenia)

Zameranie spoločnosti:

Výroba motorových vozidiel

- » zodpovednosť za „subcontract diely“ diely
- » riadenie procesov od objednávky, transportu a následného dodania dodávateľovi
- » koordinovanie a manažovanie 14stich zákazníkov a dodávateľov, kontakt na dennej báze
- » zabezpečovanie požadovaného materiálu. Pravidelná kontrola skladových zásob, inventúra
- » každodenná kontrola produkcie a požiadaviek zákazníkov
- » zabezpečovanie a riadenie objednávok cez interné logistické firmy – Glovis, HMSK.
- » monitorovanie produkčného plánu v SAP, používanie ERP systému
- » práca v internom logistickom programe GCS – riadenie a kontrola objednávok pre zákazníkov
- » kontrola celého systému i samotného fyzického presunu materiálu
- » analyzovanie a predchádzanie možných problémov – napr. oneskorené dodávky, inventúrne rozdiely, chýbajúce diely do výroby
- » objednávanie dielov – zodpovednosť za diely od kórejských a čínskych dodávateľov
- » koordinovanie a riadenie transportu kontajnerov z prístavu do skladu.
- » zodpovednosť za „after service part“ ku zákazníčkovi Mobis
- » navrhovanie možných zlepšení v systéme, ale i samotnom procese logistiky

2009

Spolupráca pri tvorbe značky nového produktu na trh

Zameranie spoločnosti:

Sprostredkovanie obchodu s rozličným tovarom

- » tvorba marketingového plánu
- » vyhľadávanie a zisťovanie informácií o danom trhu, konkurencie, cenách
- » tvorba vhodnej marketingovej komunikácie pre daný produkt

2008

Koordinátor

Zameranie spoločnosti:

Futbalový klub

- » organizovanie a zabezpečovanie programu

Vzdelanie / Education

2005 - 2010

Fakulta riadenia a informatiky

2001 - 2005

Gymnázium

2019

Kurz: **PRINCE2 FOUNDATION**

2018

Kurz: **Projektový manažment v IT**

2016

Kurz: **Navrhovanie a riešenie problémov**

2015

Kurz: **Koncepčné a analytické myslenie**

2014

Kurz: **Interpersonálne zručnosti**

2014

Kurz: **Sig sigma a kaizen**

2013

Kurz: **Asertivita**

2013

Kurz: **Sebamotivácia a pozitívne myslenie**

2012

Kurz: **Komunikačné schopnosti – level I, level II**