

Obchodný reprezentant / Key Account Manager

Uchádzača overíme na vašu žiadosť

Očakávaná mzda: **1 400 €**

Cena: **1 680 € bez DPH**

Preferovaná pracovná pozícia

Obchodný manažér

Vedúci obchodnej skupiny

Oblasťový manažér

Key account manager

Obchodný zástupca

Rýchloobrátkový tovar

B2B predaj

Elektro

Stavebníctvo

Farmaceutický / zdravotnícky sektor

Preferovaná lokalita

Slovenská republika

Jazyky

Slovensky - Expert (C2)

Česky - Pokročilý (C1)

Rusky - Mierne pokročilý (B1)

Anglicky - Mierne pokročilý (B1)

Zručnosti

Fakturácia - Pokročilý, Hospodárska korešpondencia - Pokročilý, Strojopis - Základy, Microsoft Excel - Pokročilý, Microsoft Outlook - Pokročilý, Microsoft Power point - Pokročilý, Microsoft Windows - Pokročilý, Microsoft Word - Pokročilý, POHODA - Základy

Pracovné skúsenosti / Work experiences

2018 - 2020

Obchodný reprezentant/Key Account Manager

Zameranie spoločnosti:

Ostatný maloobchod mimo predajní, stánkov a trhov

- » Predaj kozmetiky, detského a doplnkového sortimentu nezávislým a sieťovým zákazníkom s cieľom naplnenia predajného plánu
- » Starostlivosť o zákazníkov v pridelenom regióne
- » Zabezpečenie spokojnosti a retencie existujúcich zákazníkov
- » Získavanie nových zákazníkov
- » Príprava cenových ponúk a dojednávanie obchodných podmienok

2015 - 2018

Account representative

Zameranie spoločnosti:

Prenájom a lízing ostatných osobných potrieb a potrieb pre domácnosť

- » Starostlivosť o zverených zákazníkov a rozvíjanie obchodnej spolupráce v oblasti služieb
- » Príprava podkladov pre obchodné rokovania a pre uzatváranie obchodných zmlúv a dodatkov
- » Koordinácia tvorby podkladov pre výberové konania a tendre u zverených zákazníkov
- » Vykonávanie prieskumu a analýz trhu
- » Komplexné riešenie a eliminácia problémov zákazníkov
- » Budovanie dobrých vzťahov so zákazníkmi a ich udržateľnosť
- » Zabezpečenie správnosti údajov v CRM systéme
- » Koordinácia a podpora činnosti Account representative v iných regiónoch
- » Zabezpečenie splnenia rozpočtu a plánov spoločnosti

2011 - 2015

Regionálny manažér

Zameranie spoločnosti:

Výroba nealkoholických nápojov; produkcia minerálnych vôd a iných fľaškových vôd

- » Starostlivosť o zverených zákazníkov a zabezpečenie ich retencie
- » Vyhľadávanie nových obchodných príležitostí a nadväzovanie vzťahov vo zverenom regióne
- » Príprava podkladov pre obchodné rokovania a pre uzatváranie obchodných zmlúv
- » Zabezpečenie plnenia predajného plánu
- » Príprava cenových ponúk a dohadovanie podmienok spolupráce s potenciálnymi a existujúcimi zákazníkmi
- » Reportovanie vedeniu spoločnosti na pravidelnej báze

2002 - 2011

Obchodný manažér pre SR

Zameranie spoločnosti:

Veľkoobchod s parfumérskym a kozmetickým tovarom

- » Udržiavanie dobrých obchodných vzťahov so zákazníkmi a starostlivosť o nich
- » Získavanie nových zákazníkov
- » Príprava, prezentácia a spolupráca na promo akciách
- » Určovanie predajných pozícií v predajniach selektívnej kozmetiky
- » Vedenie tímu pracovníkov podporujúcich predaj tovaru z predajne - sell out
- » Zabezpečenie naplnenia predajných plánov
- » Pravidelný reporting výsledkov vedeniu spoločnosti

Vzdelanie / Education

neuvedené

Stavebný odbor

Sstavba železničných tratí, mostov, tunelov a pozemné stavby