

Obchodný zástupca

Kandidát má niekoľkoročné skúsenosti s realizovaním obchodnej stratégie obchodných spoločností, každodennou prácou so zákazníkmi s dôrazom na budovanie imidžu spoločnosti, splnenie stanovených úloh a naplnenie cieľov a plánov spoločnosti pri maximálnej spokojnosti zákazníka. Rovnako tak má dlhoročné skúsenosti s riadením a koordinovaním činností menšieho kolektívu a riadením technického úseku. Kandidátova znalosť maďarského jazyka je na úrovni prekladateľa. Zároveň má základné počítačové a ekonomické znalosti. Kandidát je systematický, sám si vie nastaviť obchodné ciele a zvoliť správny postup k ich naplneniu. Jeho výhodou je organizovanosť, orientácia na výsledok, vysoké pracovné nasadenie a vytrvalosť. Okrem uvedeného má veľmi silný vzťah k technike. Vo zverených regiónoch aktívne oslovuje potencionálnych zákazníkov a vytvára s nimi dlhodobé vzťahy.

Očakávaná mzda: **1 200 €**

Cena: **1 440 € bez DPH**

Preferovaná pracovná pozícia

Personálny konzultant

Obchodný zástupca

Odborný predajca

Technický pracovník

Technické zabezpečenie budov

Preferovaná lokalita

Nitriansky kraj

Jazyky

Slovensky - Expert (C2)

Maďarsky - Pokročilý (C1)

Rusky - Mierne pokročilý (B1)

Zručnosti

Fakturácia - Pokročilý, Hospodárska korešpondencia - Pokročilý, Pokladňa - Pokročilý, Skladové hospodárstvo - Pokročilý, Microsoft Excel - Pokročilý, Microsoft Outlook - Pokročilý, Microsoft Power point - Pokročilý, Microsoft Windows - Pokročilý, Microsoft Word - Pokročilý

Pracovné skúsenosti / Work experiences

2018 - trvá

Obchodný zástupca

Zameranie spoločnosti:

Predaj striekaných zateplovacích izolácií

- » predaj striekaných zateplovacích izolácií
- » obchodná činnosť v rámci celého Slovenska pozostávajúca najmä z akvizície
- » budovanie vzťahov s obchodnými partnermi
- » vedenie obchodných jednaní

2016 - 2017

Opatrovateľ

Zameranie spoločnosti:

Starostlivosť o člena rodiny

- » doopatrovanie ťažko chorého člena rodiny

2010 - 2015

Obchodný zástupca

Zameranie spoločnosti:

Nešpecializovaný veľkoobchod

- » predaj potravinárskych olejov a tukov
- » obchodná činnosť v rámci celého Slovenska
- » akvizícia zákazníkov
- » vedenie obchodných jednaní
- » budovanie vzťahov s obchodnými partnermi
- » poradenstvo pri vedení odpadového hospodárstva

2006 - 2010

Manažér predaja

Zameranie spoločnosti:

Nešpecializovaný veľkoobchod

- » predaj strešných systémov a stavebných materiálov
- » plánovanie a zodpovednosť za obchodnú činnosť v Maďarsku
- » akvizícia zákazníkov
- » vedenie obchodných jednaní
- » budovanie vzťahov s novými obchodnými partnermi
- » monitoring trhu a konkurencie

2005 - 2006

Odborný predajca

Zameranie spoločnosti:

Predaj výživových doplnkov

- » B2B predaj výživových doplnkov

1981 - 2002

Riaditeľ technického úseku

Zameranie spoločnosti:

Obrana

- » komplexné riadenie technického úseku
- » plánovanie, riadenie a koordinovanie činností 12 podriadených
- » kontrola dodržiavania predpísaných prác na systémoch
- » plánovanie a kontrola pravidelných revízií
- » zabezpečenie odstraňovania porúch
- » vedenie bežnej administratívnej agendy

Vzdelanie / Education

1977 - 1981

Letecká stredná špeciálna odborná škola

Rádio-elektronické oznamovacie prostriedky, ľahká elektronika, elektrické systémy, logické systémy