

Oblasťný riaditeľ / Oblasťný manažér

Uchádzača overíme na vašu žiadosť

Očakávaná mzda: **2 500 €**

Cena: **3 000 € bez DPH**

Preferovaná pracovná pozícia

Coach

Koordinátor

Country director/manager

Preferovaná lokalita

Slovenská republika

Bratislavský kraj

Jazyky

Slovensky - Expert (C2)

Anglicky - Mierne pokročilý (B1)

Zručnosti

Microsoft Office - Pokročilý

Pracovné skúsenosti / Work experiences

07/2019 - trvá

Regionálny manažér SME

Zameranie spoločnosti:

Telekomunikačné služby

- » riadenie a koordinácia partnerských predajní SME a obchodníkov internej siete so zameraním na malých a stredných podnikateľov
- » nastavovanie obchodnej stratégie a implementovanie strategických obchodných krokov za účelom dosahovania stanovených obchodných cieľov spoločnosti
- » koučing, vzdelávanie a motivácia obchodníkov v predajných zručnostiach
- » pravidelná kontrola a reporting nastavených cieľov

01/2017 - 06/2019

Oblasťný riaditeľ

Zameranie spoločnosti:

Neživotné poistenie

- » priame riadenie tímu 8 manažérov obchodných skupín
- » nastavovanie obchodnej stratégie priamo riadeného oblasťného riaditeľstva, za účelom dosahovania stanovených cieľov primárne v oblasti životného a neživotného poistenia, a hypotekárnych úverov
- » profesionálne vyhľadávanie a vedenie tímu finančných agentov a nových manažérov s cieľom zabezpečovať ich rozvoj, koučovanie, motiváciu a neustály rast
- » osobná zodpovednosť za zverené riaditeľstvo a budovanie pozitívneho imidžu v danom riaditeľstve

2013 - 12/2016

Oblasťný riaditeľ / Riaditeľ pobočky

Zameranie spoločnosti:

Ostatné peňažné sprostredkovanie

Oblasťný riaditeľ (2015 - 12/2016)

- » starostlivosť o tím riaditeľov pobočiek a rozvíjanie ich manažerských zručností

- » vo zverenej oblasti regiónu sa podieľať na rozvoji a riadení riaditeľov a ich tímov a ich zverených pobočiek
- » aktívna podpora a riadenie manažérov v tíme nastavenie a sledovanie personálnych procesov v tíme
- » personálne zastrešenie zverenej oblasti v počte 7 obchodných miest
- » zodpovednosť za plnenie obchodného plánu
- » vzdelávanie manažérov a obchodníkov
- » motivácia a koučing

Riaditeľ pobočky (2013 - 2015)

- » zodpovednosť za obchodnú, personálnu a procesnú stránku riadenia pridelennej pobočky
- » rozvíjanie dobrých klientskych vzťahov, špeciálne s VIP klientmi banky
- » riadenie obchodných aktivít pobočky s cieľom čo najefektívnejšie ponúkať produkty a služby klientom na zverenej pobočke
- » orientácia na dosiahnutie stanovených obchodno-finančných plánov a ich následné vyhodnotenie
- » riadenie tímu zamestnancov a ich pracovno-právnych práv a povinností
- » zabezpečenie každodenného bezproblémového chodu bankovej pobočky

2007 - 2013

Viazaný finančný agent

Zameranie spoločnosti:

Prenájom a prevádzkovanie vlastných alebo prenajatých nehnuteľností

- » finančné poradenstvo na základe písomnej zmluvy uzavretej s klientom
- » poskytovanie odbornej pomoci, informácií, stanovísk, odporúčaní a osobných finančných plánov klientovi vrátane následného uzavierania alebo zmeny zmluvy o poskytnutí finančnej služby

Vzdelanie / Education

2017 - trvá

Fakulta managementu

Manažment

2003 - 2007

Pedagogická a sociálna akadémia

2014

Kurz: **Taktika prechodu a štartu manažéra - Vedenie ľudí a tímov - Komunikácia na pracovisku - Motivácia pracovníkov - Vedenie porád a stretnutí**

2004

Kurz: **Anglický jazyk**